

Q & A

Q5 今までいくつ位の職場を経験しましたか？

電話通信、コピー機、いずれも保守点検、整備の業務でした。

Q6 自分流のストレス発散方法は？

運転しながら大声で叫んだり歌ったりすること（笑）

Q7 今ハマっていること。

元々、車やバイクが好きだったんですが、今はちょっと下火です（笑）これから言うと、子どもが大きくなったと一緒にスキーが出来るかな？と楽しみにしています。

Q10 求職者へ一言。

入社してこの会社の風通しの良さをぜひ味わって欲しい（笑）それと個人的なことですが、先輩後輩とか関係無く、新入社員とは友だちとしての関係を築きたいですね！

Q11 お客様に言われて嬉しかったこと。

「ありがとう」「ごろうさまでした」などの感謝の言葉をいただけるのが何よりです！

Q12 会社、お店、商品の自慢

何でも相談出来て、みんなが親身になってくれること。

Q13 この人どんな人？

とにかく誠実。会社のために本気で尽くしてくれている人間です。これからますますみんなの手本となる人材に成長してくれたらと思います。（成瀬統括部長談）

会社DATA

東洋ソーラー株式会社

〒690-0816
島根県松江市北陵町46-5
TEL 0852-28-1010
http://www.toyosolar.co.jp/

松江・出雲・米子に営業拠点がある中、今秋江津にも営業所を設け、山陰での太陽光発電システムの更なる普及を目指している。そんな東洋ソーラーでは現在営業スタッフを増員中!!
求人情報の詳細はP○!

Q1 この仕事を始めて身につけた特技

特技というわけではありませんが、この仕事は設備に何かトラブルがあった場合、お客様の生活に直接影響が出る場合があるので、前職（コピー機の保守点検、整備）にも増して仕事に対する心構えが高まっている気がします。

Q2 仕事楽しい、または慣れてきたと感じたのはいつごろですか？

見習い期間を経て一人で仕事に回ようになった半年後でしょうか。

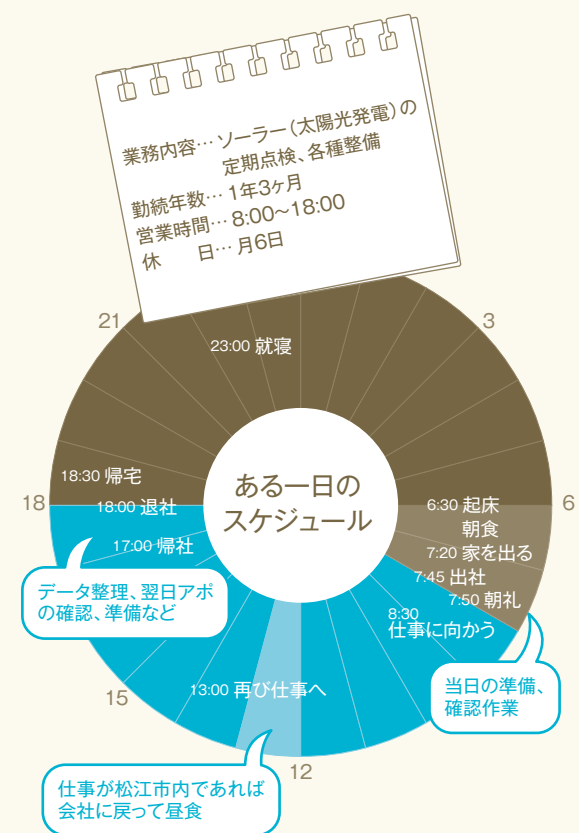
Q3 仕事がたのしいと思うのはどんなとき？

点検でもトラブル対応でも、お客様にうまく説明できて納得していただけた時でしょうか。

Q4 次の目標、目指すのはどんな人？

工務部以外のどの部署からも頼られる存在になりたい。

- ①日々進化する太陽光発電テクノロジーの知識を次々に取り込みつつ、仕事に活かしていく。ソーラーパネルの説明も的確だ。
- ②発電モニターには、ソーラーシステムで得られた電力が蛍光灯何本分、液晶テレビ何台分かといった情報が表示される。他にも、CO2削減量がクスノキ何本分になるのかといった情報などさまざまな表示パターンがある。（写真は企業向け大型モニター）
- ③屋根瓦に太陽光パネルを取り付ける作業風景。安全に配慮しつつ、しっかり発電するように願いを込める。

東洋ソーラー株式会社
工務部保守管理課

はた かつ ひろ
秦 勝洋さん

ここ数年、注目を集めている太陽光発電。今回のたはらキングは、太陽光発電の施工販売事業を島根・鳥取で展開する「東洋ソーラー株式会社」の秦（はた）勝洋さん。所属する工務部保守管理課でソーラーの定期点検や整備業務など、忙しい毎日をおくっている。

秦さんは県外の通信機器系企業で電気工事と保守管理の経験を積んだ後、地元島根へUターン。転勤の多かった前職から、地元を拠点とする東洋ソーラーへ転職した。「電気工事関係の資格を持っていたので、それを活かせる職業を探していたことと、以前からエコロジへの関心もあって、ソーラー（太陽光発電）のようにエコロジの中にも何かを創りだす仕事に関わりたかった。そういう意味でも、この会社巡りに巡り会えて良かったです」と当時を振り返る。

「東洋ソーラー」という会社は、とにかく社員の仲が良く、風通しの良さが魅力のひとつ。おかげで、業務の中で思ったことなどをすぐに意見として（上司に）上げられる」と秦さん。前職では、日々与えられた仕事をこなすだけの業務に味気なさを感じていただけに、みんなで相談できる家族的な東洋ソーラーの社風は何よりも新鮮だったようだ。

また、他部署との連携についても「私の所属する工務部

のほか、営業と総務がありますが、その3つに垣根がないのもこの会社の良いところ。大企業などは各部署の交流も少なく、それがトラブルの原因にもなりますが、この会社では特に工務部と営業部が近い関係にあるのが特徴。役割は違いますが、お客様の方向を向いて仕事をしているという部分が同じだからだと思っています」と誇りげ。さらに「自分で出来る範囲が広がる分、忙しくなりがちですが、日々勉強になることはかなりで実りの多い仕事です」と風通しのよさがやり甲斐にも直結していることを語ってくれた。

その東洋ソーラーでは、現在営業部の新しい人材を募集中。求める人材について「当社では営業ノルマを課していないので、営業職未経験の人でも自分のペースで仕事を修得していける良さがある反面、ノルマがないということは自分に厳しくできない人にとっては難しい。ですから、仕事に対して自覚的で何事にもフットワーク軽く対処できる人が合っていると思います」（成瀬統括部長談）

家庭的で風通しのよい環境で、自分の可能性を広げる。東洋ソーラーは、そんな魅力に満ちた職場だ。

働
Look up!
はたらキング
はたらクイーン
power of sanin

成長するソーラー（太陽光発電）分野
やりがい満ちた環境で広がる自分の可能性